



## *Formations / Animations à venir sur 2012*

<b>Date</b>	<b>Public</b>	<b>Thème &amp; animateur</b>	<b>Contenu</b>	<b>Type</b>
<b>04/06/2012</b> 17h-19h30	Référents accompagnateurs actuels et futurs	Accompagner après investissement <i>F VIVANT ou M MAZEAU</i>	La relation constructive avec les dirigeants : - Etre présents et actifs sans immixtion - Demander des comptes (lesquels ? en vue de quoi ?)	Méthode
<b>18/06/2012</b> 17h – 19h30	Référents d’instruction actuels et futurs	Le protocole d’investissement <i>F VIVANT / A FRERAUD</i>	à partir de la grille du document de procédure et de l’expérience des participants : points clés ? pourquoi ? comment « closer » ?	Méthode
<b>03/09/2012</b> 17h-19h30	Adhérents nouveaux et récents	Prendre un rôle actif dans l’Association <i>F VIVANT ?</i>	Vous voulez vous impliquer dans des projets qui vous attirent mais ne savez pas comment vous y prendre. L’association s’est donné des outils pour vous faciliter un travail à la fois professionnel et sympa ; venez les découvrir	Méthode
<b>17/09/2012</b> 17h-19h30	Référents d’instruction actuels et futurs	Business Plan & valorisation <i>A FRERAUD</i>	Sera traité en 2 séances formant un tout. Cette première séance sera centrée sur le Business Plan Avec un exercice d’analyse d’un business plan	Méthode
<b>01/10/2012</b> 17h-19h30	Référents d’instruction actuels et futurs	Business Plan & valorisation <i>A FRERAUD</i>	Sera traité en 2 séances formant un tout. Cette deuxième séance sera centrée sur la valorisation avec éléments de négociation Avec un exercice de valorisation	Méthode
<b>15/10/2012</b> 17h-19h30	Adhérents actuels et futurs	Net économie – risques sur Internet <i>Animateur ?</i>	Quels sont les dangers à surveiller quand on vend sur Internet ? Quelles précautions mettre en œuvre ?	Connaissance et découvertes
<b>05/11/2012</b> 17h-19h30	Adhérents actuels et futurs	Droits d’auteur sur le net <i>Animateur ?</i>	Règles applicables. Points d’attention recommandés.	Connaissance et découvertes
<b>19/11/2012</b> 17h-19h30	Adhérents actuels et futurs	Clauses essentielles d’un pacte d’associés <i>E TIVOLY ?</i>	Description des clauses les plus courantes dans les pactes Explication de leur intérêt Voir comment les justifier	Connaissance et découvertes
<b>3/12/2012</b> 17h-19h30		<i>A définir</i>		
<b>17/12/2012</b> 17h-19h30	Adhérents actuels et futurs	Transmission d’entreprise <i>Lionel GEORGES ?</i>	Quel rôle peuvent jouer les Business Angels dans la transmission d’une entreprise ?	Connaissance et découvertes

### Conditions financières :

- Adhérents de l’association ou d’autres associations de la Région Rhône Alpes, porteurs de projet et dirigeants des sociétés dans lesquels des membres de Savoie Angels ont investi, collaborateurs des partenaires de Savoie Angels : gratuit
- Autres : 200 €, incluant une adhésion à l’association comme sympathisant et leur permettant donc de s’inscrire gratuitement à d’autres formations au cours de la même année civile