



Capit'ALPES Développement

INVESTIR

Capit'ALPES
Développement



#La finance responsable

Capit'ALPES Développement est le premier véhicule d'investissement qui s'adresse aux entrepreneurs du sillon alpin en recherche de fonds propres pour accélérer leur croissance ou pour assurer la transmission de leur société. Il est à l'origine d'une forte mobilisation de l'écosystème économique local avec plus de cent souscripteurs, personnes physiques, PME, filiales de grands groupes et banques mutualistes régionales.

Pour Dominique Favario, co-président de l'association Savoie Mont-Blanc Angels et initiateur du projet « la levée de fonds de Capit'ALPES est un vrai succès pour l'écosystème économique du sillon alpin, cela prouve que les acteurs du territoire privilégient la croissance de proximité et cherchent à donner du sens à leurs investissements. Nous sommes typiquement dans **une finance responsable et citoyenne, un circuit court de l'investissement** ».

Cette phrase résonne à un moment, où plus que jamais, les modèles économiques ont besoin d'être réinventés au lendemain d'une crise sanitaire internationale.

Pour Charles Beigbeder, interviewé récemment dans le journal Les Echos, « la phase de sauvetage de l'économie se fait actuellement à coups de milliards d'euros distribués par les Etats mais la phase de redémarrage économique à proprement parler ne pourra se faire sans **faire appel aux investisseurs privés**. Notamment via une refonte de la fiscalité du capital pour inciter davantage les Français à investir dans les entreprises ». Dans cette phase de redémarrage de l'économie, il est déraisonnable que le financement se fasse à crédit. Cette phase risquée, le financement par des fonds propres, est une alternative! Cette relance de l'activité sera soumise à des aléas multiples : remise à niveau des capacités de production, solvabilité des partenaires, pouvoir d'achat de la clientèle, motivation des équipes, communication, le tout dans un contexte de forte concurrence, car toutes les entreprises voudront simultanément rattraper les mois perdus. Ces aléas majeurs ne s'affrontent pas en se finançant par de la dette mais par de l'investissement ».

Depuis plus de dix années, Savoie Mont-Blanc Angels est le pont entre les investisseurs de proximité et les chefs d'entreprises en pays de Savoie. Aujourd'hui plus que jamais elle s'engage auprès de sa communauté d'investisseurs de proximité sur des marchés désorientés mais offrant **de belles opportunités d'investissement et de soutien à l'économie locale**.

Le sillon alpin est riche de son tissu d'entreprises et des emplois qu'il génère. **Il est à présent fondamental de mobiliser l'épargne de proximité vers les entreprises locales du sillon alpin pour la phase de rebond à venir**. Toute l'équipe de Savoie Mont-Blanc Angels est mobilisée derrière son nouveau Délégué Général, Emmanuel Arnould, homme de grande expérience - spécialiste de l'investissement en capital développement et transmission - pour accompagner ce sursaut local.



#Une opération win-win

L'engagement de Savoie Mont-Blanc Angels est de sélectionner les plus belles PME de la région et de les analyser avec discernement selon des critères élargis, pour flécher une partie du capital des épargnants vers ces entreprises. C'est un rôle et une responsabilité renforcés dans le contexte actuel avec une préparation rigoureuse des dossiers et un dialogue basé sur la confiance avec le chef d'entreprise afin de permettre un processus de décision rapide et un accompagnement pendant la durée de l'investissement. C'est l'expertise proposée par l'association Savoie Mont-Blanc Angels, support de Capit'ALPES Développement qui a pour objectif d'investir dans 15 à 18 sociétés au cours des 4 années à venir, pour dynamiser l'économie locale et soutenir l'emploi.

Selon les observateurs, « la majorité des levées de fonds engagées avant la crise du coronavirus ont finalement été signées mais il est rare qu'elles ne fassent pas l'objet de renégociations, parmi les investisseurs dont le nombre considérait que les valorisations s'envolaient déraisonnablement, beaucoup se satisfont d'un retour à la raison ».

La crise demande de l'agilité et permet à certaines entreprises et certains fondateurs de se distinguer grâce à leur manière de réagir, de saisir des opportunités, de faire mieux et de se transformer. Ces chefs d'entreprises ont les moyens de mettre à profit la période de confinement pour avancer sur leurs développements, pour repenser leur gouvernance, développer de nouveaux produits et se préparer à l'après-crise.

"Les meilleurs jours vont revenir, comme après la bulle Internet et après 2008", souligne Franck Maene, gestionnaire du fonds Volta Ventures.

Savoie Mont-Blanc Angels renforce son accompagnement auprès des chefs d'entreprises et encourage les investisseurs de Capit'ALPES Développement à participer solidairement au sursaut de l'économie locale et à la relance de centaines d'emplois. **La période d'investissement pour les souscripteurs de Capit'ALPES est retardée mais les opportunités d'investissement à venir seront meilleures et empreintes de sens.**

Selon les Echos, les français, pendant la période de confinement accumuleraient 55 milliards d'euros d'épargne forcée. Il existe donc bel et bien une épargne disponible et une manière intelligente d'investir, celle de privilégier par exemple les circuits courts de la finance, en favorisant l'investissement de proximité.

Pour tous ceux qui souhaitent participer à la relance de l'économie locale, Capit'ALPES Développement propose de rester ouvert à l'investissement pour favoriser la création de richesse et d'emplois en apportant financement et accompagnement aux chefs d'entreprises du sillon alpin.



#Témoignages

🌐 La santé de nos entreprises partenaires



Webmecanik

création 2006

fonds levés 300'000€ doublé par la Bpi

16 salariés

activité: marketing automation

Quelle était la santé de votre entreprise avant la crise ?

Plutôt bonne ! Cela fait quelques années que nous sommes breakeven maintenant suite à notre levée de fonds de 2015 où nous avons beaucoup investi. Nous continuons d'ailleurs à investir depuis notre seuil de rentabilité pour soutenir la croissance. ±30% de croissance par an et les deux premiers mois de 2020 on démarré sur une tendance à +40%.

Comment voyez-vous l'après crise sanitaire?

Nous nous préparons, l'activité reprendra. Et financièrement, ça ira bien pour nous, nous sommes sur un secteur d'activité où le chiffre d'affaires fluctue peu. Et le revenu récurrent devrait aider à nous assurer des revenus minimum chaque mois.

Stéphane Couleaud, Fondateur & Président

Drive Innov

création 2015

fonds levés 300'000€

15 salariés

activité : formation en ligne aux permis de conduire

Quelle était la santé de l'entreprise avant la crise ?

Chiffre d'Affaires d'un million d'euros et un Résultat Net de 80K€.

Comment voyez-vous l'après crise ?

Concernant le dé-confinement, nous travaillons sur un prototype permettant de protéger les salariés en voiture de toutes projections.

L'objectif étant de protéger nos salariés en les « isolants » au maximum de potentielles contaminations.

Concernant l'activité économique, de sérieuses opportunités semblent se dessiner pour accélérer notre développement avec de nouvelles parts de marchés et de potentiels rachats de concurrents. Nous sommes confiants quant à la reprise d'activité de nos structures à la fin de cette crise. L'avantage de notre activité c'est que les achats sont décalés dans le temps, mais ils ne sont pas perdus.

Yohann Berthe, CEO