

Frontières, vous avez dit frontières ? Quelles frontières ?

Le débat autour du périmètre pertinent des territoires est particulièrement d'actualité, nécessité d'économies budgétaires oblige. Mais **le territoire « entrepreneurial » : est-il le même que le territoire politique ?**

Le territoire politique se définit avant tout par des frontières administratives tracées depuis longtemps (Napoléon pour les départements), et de ce fait est source d'inadéquation aux besoins du monde moderne et également d'inertie. Cette dernière est amplifiée par les stratégies locales de pouvoir. Des regroupements ont été opérés au cours du temps pour constituer ce que l'on appelle communément « le millefeuille administratif ».

Ces périmètres correspondent-ils vraiment aux besoins économiques ? Sont-ils représentatifs de ce qu'attendent les entrepreneurs ? Ces territoires sont-ils les leurs ?

Depuis de nombreuses années, Savoie Mont Blanc Angels milite pour la mise en commun des moyens et des compétences. C'est ainsi que l'association est devenue **chef de file des associations de Business Angels en Rhône-Alpes**. Elle a parallèlement, côté sillon alpin, organisé un groupe de travail dénommé « convergence » avec Grenoble et la Haute-Savoie.

Ce travail de rapprochement s'est traduit récemment par la **fusion de Savoie Angels et d'Alpes Léman Angels** pour former une des associations du financement de proximité les plus importantes de France, Savoie Mont Blanc Angels (SAMBA). Cette organisation lui permet d'être plus efficace en mutualisant ses moyens, en renforçant sa présence auprès des entrepreneurs en recherche de fonds propres et en attirant plus d'investisseurs potentiels.

Cet élargissement territorial pose de nouveaux challenges porteurs d'avenir : **comment impliquer les collectivités des deux départements dans cette action commune ? Comment répondre aux besoins de tous sur un territoire aussi vaste ?**

La labellisation French Tech s'inscrit dans le même esprit. Cette initiative nationale a pour objectif de faire émerger de vrais pôles territoriaux pour le développement de l'usage du numérique et du digital. Elle s'appuie avant tout sur les synergies entrepreneuriales qui se créent sur les territoires.

Grâce aux liens tissés de longue date avec nos amis grenoblois, **la dynamique French Tech** enclenchée à Grenoble, sous le label Digital Grenoble, **s'étend naturellement vers la Savoie et la Haute-Savoie**. Afin de structurer notre démarche savoyarde et s'inscrire dans ce processus, Savoie Mont Blanc Angels s'est fortement impliquée pour permettre la création récente de l'association Digital Savoie, regroupant les acteurs savoyards du numérique.

Le sillon alpin devient ainsi le périmètre légitime pour répondre à la demande des entrepreneurs et faire jouer en plein ces synergies.

Force est de constater, le périmètre adéquat du territoire « entrepreneurial » évolue.

Il doit donc être adapté afin de :

- **faire circuler les connaissances** et **favoriser la diversité des idées**,
- **faire émerger les PME** qui développent les services et produits de demain,
- attirer des **salariés qualifiés**,
- **favoriser la coopération** entre entreprises et acteurs économiques,
- développer un **financement de proximité**.

Le territoire « entrepreneurial » saura-t-il inspirer les acteurs politiques ?

Nous l'espérons car **les entrepreneurs, face à la globalisation, ont besoin d'un ancrage territorial fort.**



Création de Digital Savoie acteur de la dynamique *French Tech in the Alps*

Toutes les études démontrent que **les entreprises du numérique seront les créatrices d'emplois et de croissance de demain**. C'est à ce titre que l'**initiative nationale French Tech**, destinée à **favoriser le développement des entreprises du numérique**, a été lancée en février 2014.

Dans ce cadre, 9 «métropoles French Tech» ont été labellisées, dont 2 en Rhône-Alpes, **Lyon et Grenoble**.

De nouvelles candidatures ont été déposées, dont celle d'Annecy.

Dès l'origine, **SAMBA a apporté son soutien aux 2 candidatures du sillon alpin**. Afin de permettre à la Savoie de s'inscrire dans cette dynamique, Savoie Mont Blanc Angels, aux côtés de Savoie Technolac et de Chambéry Métropole, a souhaité **féderer les acteurs du numérique savoyards**, en suscitant la création de l'association Digital Savoie. SAMBA met à disposition ses moyens logistiques à la toute nouvelle association, créée le 19 janvier 2015.



Savoie Mont Blanc Angels (SAMBA) présent sur les 2 départements

Savoie Angels et Alpes Léman Angels ont procédé à la fusion de leurs activités lors de leurs assemblées générales extraordinaires, le 25 septembre 2014. Les chiffres consolidés portent à **1 169 049 EUR de fonds levés en 2014** dans 14 sociétés accompagnées et investies (pour **14,3 M d'EUR d'apports en fonds propres globaux**).

Afin d'être à **proximité des entrepreneurs haut-savoyards**, Savoie Mont Blanc Angels a sollicité plusieurs structures pour disposer d'une antenne sur le bassin annécien, le pays genevois et la vallée de l'Arve.

Une antenne est ouverte à la **Pépinière d'Entreprises Galileo** (Communauté d'Agglomération d'Annecy), une autre devrait l'être à **Archamps Technopole** (SEMAG). D'autres rencontres ont eu lieu avec **Mont Blanc Industries** et Thésame.



Des partenariats au service de l'accompagnement et du financement des entrepreneurs

SAMBA s'est naturellement rapprochée des **réseaux Entreprendre des 2 départements**, ainsi que de l'**Agence Economique de la Savoie**.

Ces structures font partie des **maillons forts de l'accompagnement et de l'implantation des entreprises en création ou en développement**.

Nos réseaux soudés poursuivront leur contribution à l'amélioration de leurs actions et de leur communication à **destination des PME dans leur problématique de financement et d'accompagnement**.



Accroître la synergie entre la mission de développement économique et les investisseurs de proximité en région Rhône-Alpes

La **Banque Populaire des Alpes, la Banque Populaire Loire et Lyonnais** et la coordination des Business Angels Rhône-Alpes ont signé une première convention de partenariat qui marque un nouvel accélérateur dans le **financement et l'accompagnement du développement du tissu économique régional**.

SAMBA : les investissements du 2e semestre 2014

Près de 300 000 EUR ont été levés pour les entreprises suivantes :



www.primo1d.com



www.novocib.com



www.aii-biomedical.com



www.calixar.com

Primo1D : électronique dans les objets et matériaux au moyen de fils textiles,

NOVOCIB : biotechnologie, spécialiste du métabolisme des nucléotides,

Aii Catarsi : instrumentation biomédicale,

CALIXAR : biotechnologie, spécialiste de l'utilisation de protéines membranaires.

Ils sont accompagnés par **Savoie Mont Blanc Angels**



Entretien avec Olivier Le Meaux
président de CT2MC (Le Bourget-du-Lac, 73)

Que fait votre société, et pour quel produit avez-vous eu besoin d'accompagnement financier et humain ?

Notre métier est de prendre en charge la gestion globale de l'ingénierie sur des produits ayant un besoin dominant de matériaux composites mais intégrant aussi de l'électronique, de la mécanique et toutes autres spécialités d'ingénierie.

Nous développons des drones aquatiques SPYBOAT qui permettent la réalisation de missions de prélèvement et d'inspection de milieux aquatiques en garantissant la non-contamination du milieu grâce à la mise en place d'une sur-coque stérile. C'est pour ce produit que nous avons besoin de fonds.

Jeune entrepreneur, incubé par Savoie Technolac, comment êtes-vous venu vers Savoie Mont Blanc Angels ?

Tout d'abord, on peut difficilement faire cavalier seul ! Ma société est née dans cette pépinière, et se développe au contact d'autres entrepreneurs. L'évolution du modèle économique initial s'est faite rapidement. Le projet de départ de société de conseil et ingénierie s'est enrichi grâce aux échanges avec d'autres chefs d'entreprises implantés sur le site. L'accompagnement par l'incubateur m'a permis de croire en ce projet de développement produit. Les besoins en fonds propres m'ont orienté vers les Savoie Mont Blanc Angels.

Vous êtes accompagnés par des membres de l'association, comment se passe cette collaboration ?

J'ai eu la chance d'être lauréat du Réseau Entreprendre Savoie, avec qui j'ai pu clarifier mon approche métier.

Après des adhérents de SAMBA qui m'accompagnent, c'est une vraie stratégie business qui s'est mise en place. Nous nous réunissons chaque mois pour faire un point. C'est rassurant pour moi d'être soutenu et conseillé, et confortable aussi de s'en remettre à eux. Leur expertise, et le recul qu'ils ont de l'entrepreneuriat et cet accompagnement humain m'ont conforté dans ma démarche.

Les fonds levés, ainsi que ceux obtenus par effet de levier auprès de la BPI entre autres, permettent d'accélérer votre développement.

Quels en sont les axes ?

Les fonds levés (207 130 EUR auprès de Savoie Mont Blanc Angels) nous ont déjà permis d'embaucher 2 personnes. Ces ressources humaines sont indispensables pour la structuration et le développement de notre stratégie commerciale.



Entretien avec Xavier Bernard
président de ApisSys (Archamps, 74)

En quelques mots, que fait la société, quelle place occupe-t-elle sur son secteur d'activité ?

ApisSys a été créée pour répondre aux besoins croissants de conversion d'un signal réel en valeurs numériques pouvant être traitées par ordinateur. Ces besoins sont particulièrement complexes pour les applications de défense de type radar ou guerre électronique en quête de performances extrêmes pour des productions en très faible volume. ApisSys est devenu en cinq ans le leader technologique Européen sur le marché des cartes électroniques de conversions de signaux à très haute vitesse et un acteur reconnu au niveau mondial, y compris sur le marché Nord-Américain.

2 ans 1/2 après l'entrée au capital des BA, avec d'autres partenaires financiers, peut-on dire que l'augmentation de capital a porté ses fruits et que le développement est au rendez-vous? conformité au Business Plan ?

L'augmentation de capital, deux ans et demi après la création de l'entreprise avait pour objectifs le financement partiel de l'activité de recherche et le développement de nouveaux produits et de créer la visibilité de l'entreprise au niveau mondial. Ces deux aspects du contrat ont été remplis avec d'une part, la mise sur le marché de plusieurs produits aux performances largement supérieures à la concurrence et d'autre part, la crédibilité acquise par ApisSys sur le marché international.

Maintenant par rapport au business plan, même si un décalage existe avec plusieurs programmes de défense retardés, le premier contrat de production, d'un montant de 3,5 M€ a été signé mi 2014. La croissance est au rendez-vous avec un CA de 990 k€ en 2013 pour 1,2 M€ en business plan et de 2,07 M€ en 2014 pour 3,17 M€ en business plan. L'objectif pour 2015 étant de 3,2 M€ minimum.

Vous avez mis en place un reporting mensuel (activités et finance) pour vos actionnaires. N'est-ce pas trop contraignant ?

Le reporting mensuel a été mis en place bien sûr pour nos actionnaires mais aussi et d'abord pour nous. Ce suivi nous est nécessaire pour notre propre analyse et l'effort de mise en forme pour nos actionnaires nous oblige à formaliser même l'évidence.

Autre point clé, ce reporting et les questions qu'il entraîne, soit en direct, soit lors des réunions bimensuelles du comité de suivi, nous oblige à une remise en question systématique et sans doute salutaire pour une entreprise en croissance.



Vous prenez la présidence de cette nouvelle association Digital Savoie, pourquoi ?

Tout simplement parce qu'on me l'a proposé et qu'après la cession de ma société en 2014 j'ai dit « go » car je suis natif d'ici et c'était l'occasion de rendre à la Savoie ce qu'elle m'a apporté. C'est aussi le bon moment pour notre région de fédérer, coordonner et mieux développer les acteurs du digital depuis la labellisation French Tech de Grenoble et la demande d'Annecy qu'a soutenu dès l'origine Savoie Mont Blanc Angels. Nous nous inscrivons dans cette dynamique. C'est un projet porteur et passionnant à mener pour tous ceux qui le rejoignent.

Digital Savoie : un mouvement collectif créé par les entreprises, pour les entreprises ? Quels enjeux pour les entrepreneurs ?

Oui c'est cela et c'est bien aussi pour cela qu'il est intéressant. Les entreprises et les entrepreneurs sont au cœur du projet, c'est pour eux que Digital Savoie souhaite œuvrer. J'invite d'ailleurs tous ceux qui souhaitent nous rejoindre à le faire dès maintenant car c'est le moyen de porter l'un des différents sujets qui composera notre feuille de route. Chacun a sa place car ces sujets sont variés : emploi, formation, financement, infrastructures, développement commercial, communication... Si nous prenons ce dernier par exemple, nous avons beaucoup à faire, la Savoie est connue pour son tourisme, ses services et certaines industries mais peu de personnes connaissent nos startups et nos Tech companies. Pourtant : certaines sont des leaders en France voire dans le monde ! Nos métiers sont des métiers d'avenir, nous créons de l'emploi et nous ramenons aussi pas mal de « devises au Pays » !

Digital Grenoble labellisée, Annecy French Tech candidate... la French Tech in the Alps, c'est possible ?

Bien sûr, et cela se fera car c'est porteur de beaucoup de sens, notre région fait partie des pionnières de l'Internet en France et s'est toujours distinguée par la qualité de ses ingénieurs et de ses entrepreneurs. La Savoie, à travers ses membres institutionnels comme Savoie Mont Blanc Angels ou Savoie Technolac, a soutenu la labellisation French Tech de Digital Grenoble et soutient la candidature d'Annecy. Nous aurons alors un magnifique pont alpin autour des projets Digitaux et Tech qui doit servir de relais et de tremplin pour nos entreprises, en France comme à l'étranger d'ailleurs car il n'y a pas de frontières dans nos filières.

Infos et contact : info@savoie-mont-blanc-angels.com

Savoie Mont Blanc Angels en quelques chiffres

+200 adhérents

7 fonds d'investissement

1 169 049 EUR de fonds levés en 2014

pour + de 14 M EUR d'apport en fonds propres globaux

52 entreprises accompagnées depuis 2008

Merci à nos partenaires



Rejoignez-nous !

- ▶ Devenez **acteur du développement économique de votre région**,
- ▶ Accompagnez les entrepreneurs, dans le **développement de leur entreprise**,
- ▶ Rejoignez des adhérents **impliqués dans l'écosystème local**,
- ▶ Participez aux événements et aux formations **dédiés aux membres**,
- ▶ **Diversifiez votre patrimoine** et bénéficiez de mesures fiscales.

Suivez-nous !

in t Scoop.it! www.savoie-mont-blanc-angels.com

Savoie Mont Blanc Angels
12 allée Lac de Garde BP 357
Savoie Technolac - 73372 Le-Bourget-du-Lac
Tél : 04 79 62 71 16 info@savoie-mont-blanc-angels.com

